



店舗集客・管理のオールインワンツール

飲食店・美容室向け次世代ソリューション

導入店舗向けスライド



店舗運営の「3つの課題」



集客コストの高騰

予約媒体の費用対効果が悪化。
流入経路が不明確で、
無駄な広告費が発生している。



ツールの定着率

ネイティブアプリやLINEは
お客様に敬遠されがち。
紙のカードは紛失される。



運用の手間

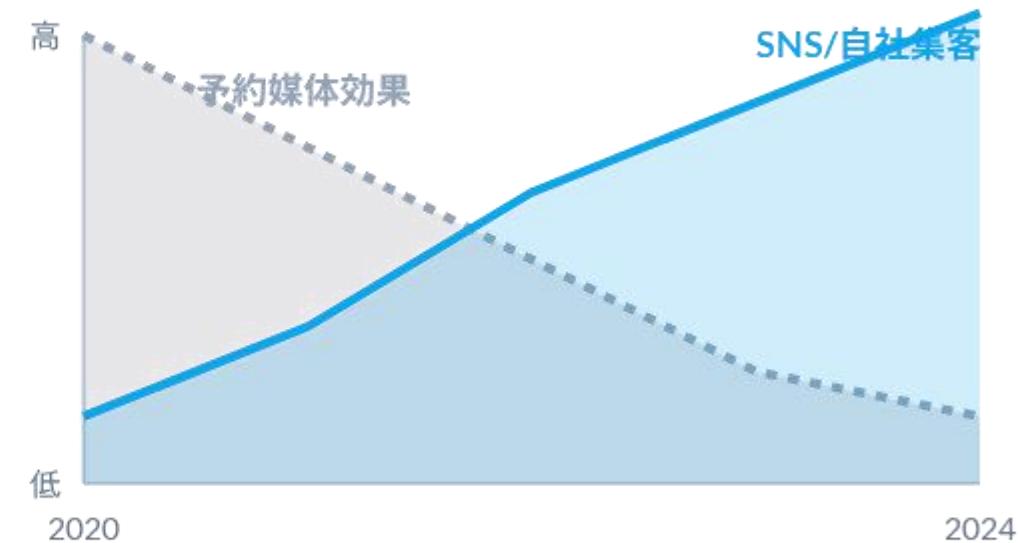
HPの維持費や更新作業が負担。
本来の業務に集中できない。

集客チャネルの市場変化

予約媒体からSNS・MEOへ

かつて主流だった予約ポータルサイトの影響力は年々低下しています。現代の消費者は、SNSやGoogleマップ（MEO）で「リアルな情報」を探して来店します。

- ✓ 予約媒体費用は高止まり
- ✓ 自社発信力（SNS）が重要化



stapp Stapp (スタップ) とは?

集客に必要な機能をこれひとつで

✓ 会員証・スタンプカード

紙カード廃止でコスト削減＆紛失防止

✓ 24時間WEB予約

スタンプ画面からそのままスムーズに予約

✓ クーポン配信

ランクアップやイベントに合わせて配信

✓ アプリインストール不要

QRコードを読むだけで即利用開始



圧倒的な利用率の高さ

「アプリを入れるのが面倒」「通知がうるさい」そんなお客様の声に応えました。

No.1

アプリインストール不要
LINE連携も不要

4人に1人

テーブルPOP設置のみで
着実に効果を発揮
(導入店舗平均・口頭案内無し)

管理業務もStappで完結

集客だけでなく、店舗運営の裏側もサポートします。



シフト作成



人件費計算



勤怠管理

stapp Stappダッシュボード

確定シフト（選択中）[12月]

| 西村恭兵 | 5日 / ① |
|-------------------|--------|
| 10:00 ① ~ 02:00 ① | 5日 / ① |
| 10:00 ① ~ 02:00 ① | 5日 / ① |
| 10:30 ① ~ 02:00 ① | 5日 / ① |
| 20:00 ① ~ 10:00 ① | 5日 / ① |
| 10:00 ① ~ 11:45 ① | 6日 / ① |

人件費マリ（選択中）

| 時間 | 時間 | 実働時間 | 給与 |
|-------------|-------------|---------|--------|
| 11/26 16:00 | 11/26 22:15 | 5.25 時間 | ¥6,300 |
| 11/26 16:00 | 11/26 22:00 | 6 時間 | ¥7,200 |
| 11/26 16:00 | 11/26 22:00 | 6 時間 | ¥7,200 |
| 11/26 17:00 | 11/26 20:00 | 3 時間 | ¥3,600 |
| 11/27 10:00 | 11/27 18:00 | 7 時間 | ¥8,400 |
| 11/28 10:00 | 11/28 15:00 | 5 時間 | ¥6,000 |
| 11/28 12:00 | 11/28 14:00 | 2 時間 | ¥2,400 |

stapp Stappダッシュボード

従業員一覧 > 従業員個人ページ > 人件費

2025 年 11月 間隔設定

勤怠切り上げ時間 15分

6 時間超で 60 分の休憩

西村恭兵 時給 ¥1,200

実際の給与計算は店舗の規定に従って計算してください。

| 出勤 | 退勤 | 実働時間 | 給与 |
|-------------|-------------|---------|--------|
| 11/26 16:00 | 11/26 22:15 | 5.25 時間 | ¥6,300 |
| 11/26 16:00 | 11/26 22:00 | 6 時間 | ¥7,200 |
| 11/26 16:00 | 11/26 22:00 | 6 時間 | ¥7,200 |
| 11/26 17:00 | 11/26 20:00 | 3 時間 | ¥3,600 |
| 11/27 10:00 | 11/27 18:00 | 7 時間 | ¥8,400 |
| 11/28 10:00 | 11/28 15:00 | 5 時間 | ¥6,000 |
| 11/28 12:00 | 11/28 14:00 | 2 時間 | ¥2,400 |

他社サービスとの比較

| 比較項目 | Stapp | 紙のカード | ネイティブアプリ | 公式HP制作 |
|--------|-------------|------------|----------|--------|
| 初期費用 | 0円 | 印刷代 都度発生 | 50万円～ | 30万円～ |
| 月額費用 | 9,000円 | 0円 | 3万円～ | 1万円～ |
| お客様の手間 | なし (スキャンのみ) | 携帯必須 (紛失多) | DL・登録が必要 | 検索が必要 |
| 機能性 | 集客+リピート+管理 | スタンプのみ | 集客メイン | 情報発信のみ |

導入事例：ここまるDELI 内山下店様

“

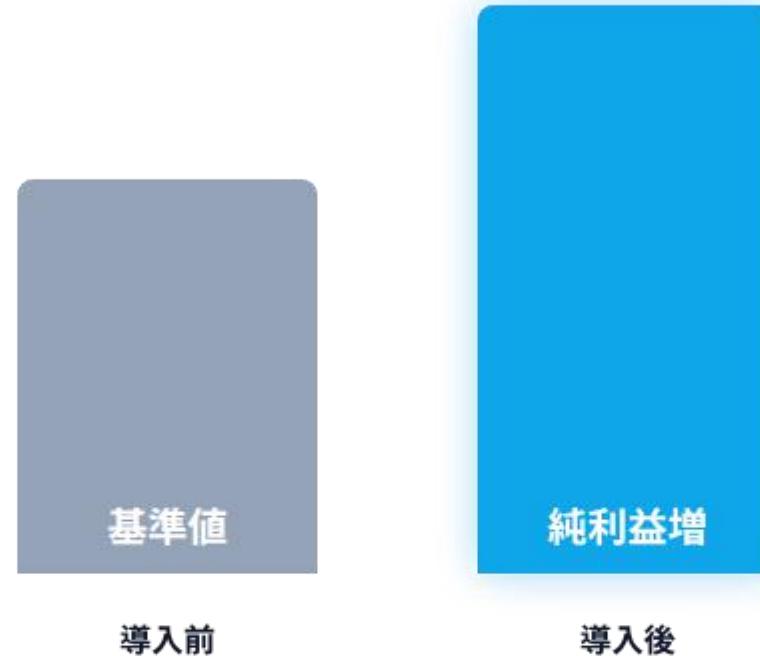
「レジ横にQRを置くだけで、かなり多くの方が使ってくれます。
LINEは1年で50人だったのが、Stappは1週間で50人以上でした。

驚いたのは、その場で次回の予約を入れてくれるお客様がいること。
紙のカードより圧倒的に利用率が高く、予約率も徐々に上がりました。」

オーナー様の声

導入効果（実績データ）

客単価1,500円のカフェでの実績データ



新規・リピーター：+1～2組/日

売上ベース：+17万円/月（前年同月比・導入半年後）

「2回目」重点アプローチ

2回来れば、常連化しやすい



77%の顧客が初回で離脱

- ・想起率が低い
顧客にとって店は「星の数ほどあるうちの1つ」
- ・今、行く理由がない
「行きたいな」と思っていても、「今日じゃなくていいや」
- ・前は魅力的な商品が無かった
新商品を出して改善を図っても、一度「違ったな」と思った顧客への情報到達率が低い



2回目来店率 23%→33%で
常連が今より毎月50人増加

※1日新規客20人、25日営業の場合

- ・クーポン配信で定期的に休眠掘り起こし
一度来店した顧客へメール配信されることで、「今行く理由」を作ります。
- ・スタンプ機能で離脱防止
「また来なければいけない」理由を作ります。
※推奨は2~4回で貯まるスタンプカードです。常連へのサービスではなく、「常連化させるため」のサービスとしてご利用いただくと効果的です。
- ・訪れた店舗を常にマイページへ表示
他のStapp導入店舗利用時にも毎回店舗を想起させられます。

低成本で、誰でも簡単に

スマホで完結する編集機能

専門知識は一切不要。Instagramを更新するような感覚で、
デザイン変更やクーポン作成が可能です。

料金プラン

初期費用：0円

月額費用：9,000円（税抜）

※サーバー費用など追加コストなし

アプリ編集のデモが試せます

<https://stapp.jp/demo>

使いこなせるか不安なら、まずはデモ編集アプリで操作
を体感してください



導入までの流れ

Stappなら最短1日で店舗アプリを始められます。



会員登録

専用フォームより
会員登録を行ってください



アカウント発行

即日発行可能
管理画面へご招待



デザイン設定

テンプレートを
使うだけ！



利用開始

最短1日で
スタート！

打ち合わせに利用する場合は
登録ページQRコード
貼り付けが可能です。

Questions?

まずは無料相談からお気軽にお問い合わせください。



サンプル店舗のスタンプが
貯まります。実際の使用感を
お試しください。
※サンプル店舗は削除される
場合があります。